



Robert Holm er manden bag den fuldautomatiske kørebog Autolog, som kan lette arbejdet med at lave et kørselsregnskab, der lever op til Skats krav. Foto: Thomas Nielsen

Kørselsregnskab uden besvær

For fire år siden fik iværksætteren Robert Holm idéen til en fuldautomatisk kørebog, som kan lette arbejdet med at lave et kørselsregnskab, der lever op til Skats krav. Det har udviklet sig til en virksomhed med 18 medarbejdere, 3500 kunder og en tocifret millionomsætning

AF LOUISE KASTBERG

Det kan være et sandt mare-ridt at opføre kørselsregnskab – særligt for selvstændige. Det ved Robert Holm alt om. Han har haft egen IT-virksomhed siden 2000 og udfyldt adskillige kørebøger. For fire år siden fik han idéen til, hvordan man på baggrund af eksisterende teknologi kunne udvikle et fuldautomatisk gps-baseret kørebogssystem, som samtidig gør det nemt at leve op til Skats krav.

»Efter at havde brugt en hel weekend på at finde hoved og hale i mit kørselsregnskab til Skat, lå jeg en sen aftenstund og tænkte, at der måtte være en smartere måde at gøre det på,« siger Robert Holm, 35 år.

Idéen tog form, og han satte straks sine programmer til at udvikle en betaversion af systemet. Samtidig oprettede Robert

Holm en hjemmeside, hvor den automatiske kørebog med navnet Autolog blev beskrevet.

»Efter en måned havde jeg 40 bestillinger, selvom systemet endnu ikke var færdigudviklet. Da vi var klar med den første version, gik Autolog hurtigt ind og overtog en stor del af aktiviteten i min IT-virksomhed,« siger han.

Nyt selskab

Derfor besluttede Robert Holm i sommeren 2005 at stifte et nyt selskab, som udelukkende skulle have fokus på at videreudvikle og markedsføre Autolog. Han fik Preben Østergaard, tidligere direktør i blandt andet Carlsberg, og Stig Lyngsie, der er ph.d. i geofysik, med som partnere i selskabet.

»Vi skød til sammen en startkapital på 2 mio. kr., inklusiv rettigheder, i Autolog A/S. Preben er vores adm. direktør, og Stig er business development manager,« fortæller Robert Holm, som er virksomhedens udviklingschef.

Selvom han er ophavsmand til systemet, uddannet markedsøkonom og har en HD i organisation og ledelse, var det et meget bevidst valg, at han ikke skulle være adm. direktør.

»Man skal gøre det, man er bedst til. Og mine evner er særligt inden for det kreative. Derfor var det en meget naturlig rollefordeling. Desuden har alt det administrative og ledelsesmæssige ikke min store interesse,« siger han.

De tre stiftere har valgt en ekstern bestyrelsesformand – Steen K. Andersen.

»Man bliver meget hurtigt snæversynet, når man er involveret i alt det daglige. Derfor er det godt med en bestyrelsesformand udefra, som kan holde lidt styr på os tre, og fortælle os, hvor vi skal stramme op. Han er også utrolig dygtig til det finansielle, hvor vi tre ikke er så stærke,« siger Robert Holm.

Med den innovative, den kloge, den erfarne og den rådgivende på plads bag rattet, kører det med fuld fart frem for iværksættervirksomheden, der i dag tæller 18 medarbejdere.

»I regnskabsåret 2006 omsatte vi for 1 mio. kr. Sidste år blev det til 6 mio. kr. og i 2008 forventer vi at nå en omsætning på 15 mio. kr.,« siger Robert Holm og fortsætter:

Ledelse og vokseværk

»Vores største udfordringer er meget organisatoriske. Når man vokser fra tre til 18 mand på så kort tid, stiller det store krav til ledelsen, fordi der hele tiden skal omstruktureres. Samtidig skal vi sørge for at være innovative og leve op til kundernes behov. For når man har omkostninger i det omfang, som følger med at drive en større virksomhed, skal der nogle dimser over bordet og sikres en omsætning hver måned.«

Det kommer der også. Virksomheden har ca. 3500 kunder, som spænder fra små enmandsejede virksomheder til store koncerner som Coop Danmark Logistik A/S. I alt kører der omkring 5000 Autolog-systemer rundt på vejene.

Prisen for den automatiske kørebog, som registrerer al kørsel i bilen og selv udfylder kørebogen med alle de informationer, der kræves af Skat, starter ved 1500 kr. inkl. moms. Der fås også udvidede versioner, og løsningen kan skræddersys efter behov. Den udvidede model er en videreudvikling af systemet, som også kan føre timesedler over tidsforbruget på kørsel og ophold hos de forskellige kunder.



Hver uge bringer Børsen VækstDanmark et portræt af en ung iværksættervirksomhed. Ugens Iværksætter deler ud af sine erfaringer med iværksætterlivet til gavn for andre iværksættere. Portrættet laves i samarbejde med iværksætterportalen www.startvaekst.dk, der er et samarbejde mellem Erhvervs- og Byggestyrelsen, ASE og dagbladet Børsen.

BørsenFakta Robert Holms iværksættertipp

- Tro på din ide.
- Arbejd behårdt for den.
- Kend dine begrænsninger.
- Sørg for at have opbakning fra dine omgivelser.
- Tjen pengene før du bruger dem.

Lidt på kistebunden

»Den er meget populær blandt håndværkere, der ofte fakturerer kunderne for den tid, de bruger hos dem. Så systemet letter dem for en del administrative byrder,« siger Robert Holm.

Ved siden af Autolog A/S driver den flittige iværksætter fortsat sin IT-virksomhed. Og i det regi er han i bedste George Georgeløs-stil selvfølgelig allerede i gang med den næste opfindelse.

»Der kommer noget nyt og spændende fra min side i løbet af nogle år. Det er noget teknologi til mobiltelefoner,« lufter han under interviewet.

Om sin succes som iværksætter siger Robert Holm:

»Jeg har været god til at op-søge de chancer, som har gjort det muligt, og mødt stor opbakning. Faktisk var det en tidligere arbejdsgiver, som i sin tid hjalp mig i gang med min første virksomhed. Og så har jeg altid drevet virksomhed ved at tjene pengene, før jeg bruger dem. Det er især godt med lidt på kistebunden, når man har ansatte.«